

-利益のポイントを見極めて効果的な販路開拓をする-

# 最強の販路開拓術!!

## ～コロナ時代の営業戦略～

2021年

10月11日(月)  
14:00～16:00

「最近売上が伸び悩んでいる。」「売上を上げたいが 何から手をつけて良いか分からない。」…そのようなことで悩んでいませんか？  
小さな会社でも現状を分析し、戦略を構築すれば必ず突破口は開けます。本セミナーでは、具体的な事例を交えながら小さな会社でも出来る新規顧客開拓、利益確保に役立つノウハウをお伝えします。

〈講師プロフィール〉

なかお ともかず  
中尾 友和 氏

株式会社中尾経営 代表取締役  
・中小企業診断士  
・1級販売士



大学卒業後、(株)福寿園で12年間、主に量販店向けの営業に携わる。新規開拓したお店は500店舗を超え、年間最優秀社員賞受賞などの成績を収める。平成28年中尾経営支援事務所を開設。販路開拓を中心に経営革新計画や改善計画等のサポートを行い、支援企業では、月次売上高前期比150%を超えるなどの成果も報告されている。

### 主な内容

- 1 はじめに 物が売れる大原則とは
- 2 戦略を立ててみよう  
売れる販売コンセプト設計のポイント
- 3 記入するだけで新規が取れる！  
魔法の販路開拓シート活用術
- 4 売れ続ける仕組み作り  
バイヤータイプ別攻略法、SNS活用法

受講料 無料

定員 50名 (先着順)

方法 オンライン(Zoomを使用します)

※インターネット(Wi-Fi)環境は、必須です。

### 【注意事項】

- ・リアルタイム配信によるオンラインでの開催です。
- ・本セミナー受講に際しての通信費用等は受講者にてご負担ください。
- ・本セミナーで提供するスライド、動画、画像、音声等のコンテンツの全部または一部は、本セミナーの受講用途でのみご利用ください。
- ・無断で、本セミナー資料およびコンテンツの複製(テキストの印刷、静止画でのキャプチャ、録音・録画等を含む)、上映、公衆送信、展示、頒布、譲渡、貸与、翻案、翻訳、二次的利用等を行うことは、著作権侵害となる場合があります。また講演者等の肖像権を侵害する行為にもなる場合があります。おやめください。

お問い合わせ: 電話番号 042-375-1211、メールアドレス sysope@tamacci.or.jp  
FAX:042-376-1188 (下記申込書に必要事項をご記入頂き、FAX、お電話、メールにてお申し込みください。)

多摩商工会議所 行

## 『 最 強 の 販 路 開 拓 術 』

|         |      |      |  |
|---------|------|------|--|
| 事業所名    |      | 参加者名 |  |
| 所在地     |      | 電話番号 |  |
| メールアドレス | 【必須】 |      |  |

※ご記入いただいた情報は、本セミナーに関する運営のみに利用し、取扱いにつきましては個人情報保護法に則り、厳重に管理致します。