

# LINE 公式アカウント



## を活用したリピート術

メールに変わるインフラとなっているLINEをビジネスに活かす

スマホ保有者の殆どが使用しているLINE。いまやメールに変わるインフラとなっているLINEをビジネスに活かしてみませんか？本セミナーでは、LINEの仕組みからビジネス活用術を学ぶとともに、リピーターを増やすための具体的なテクニックについて解説します。

### 主な内容

1. LINE@からLIN 公式アカウントへ変更箇所
2. 他のSNS よりリピート戦略で優れている訳
3. プッシュー斉配信で上顧客へ販促する秘訣
4. 顧客を管理しリピーターを増やすには？
5. リピーター客のコミュニケーションを効率化
6. ファンによるコミュニティで顧客満足度UP
7. LINE でAI による交流で固定客に育てる方法
8. タイムラインがショート動画のLINE VOOM へ
9. キャッシュレス決済と連携してリピート対策

講師

よこた しゅうりん

横田 秀珠 氏

イーンスパイア(株)代表取締役  
ネットビジネスアナリスト  
長岡造形大学 情報リテラシー講師  
〈プロフィール〉



大学卒業後、父親が経営する教育関係の出版社で営業を10年経験。結婚を機に新潟へ拠点を移し、全く未経験のWEB制作の会社に就職。情報収集能力と理系の思考力を生かした提案営業やコンサルタントとして実績を積み、2007年に独立後は、全国で年間約250回の講演も行う。今まで3000以上の業界サイトを分析し、2008年から1日も欠かさずブログ更新するなど、圧倒的な量のインプットとアウトプットをしている。講演は、常に前向き、次なる時代へと歩みを進める事の重要性を説くと共感を得ている。

### 【注意事項】

- ・リアルタイム配信によるオンラインでの開催です。
- ・本セミナー受講に際しての通信費用等は受講者にてご負担ください。
- ・本セミナーで提供するスライド、動画、画像、音声等のコンテンツの全部または一部は、本セミナーの受講用途でのみご利用ください。
- ・無断で、本セミナー資料およびコンテンツの複製(テキストの印刷、静止画でのキャプチャ、録音・録画等を含む)、上映、公衆送信、展示、頒布、譲渡、貸与、翻案、翻訳、二次的利用等を行うことは、著作権侵害となる場合があります、また講演者等の肖像権を侵害する行為にもなる場合があるため、おやめください。

### 【申込方法】

下記申込書に必要な事項を記入の上、

**FAX・お電話・メール**にてお申込みください。

**主催** 多摩商工会議所

FAX : 042-376-1188、メール : [sysope@tamacci.or.jp](mailto:sysope@tamacci.or.jp)、電話番号 : 042-375-1211

多摩商工会議所 行

## 『LINE公式アカウントを活用したリピート術』 参加申込書

事業所名		T E L	
所在地		M a i l	@
受講者名	<input type="checkbox"/> オンライン <input type="checkbox"/> 会議室 ※いずれか1つ (複数名のご参加可能)		

※ご記入頂いた情報は本セミナーに関する運営のみに利用し、取扱いにつきましては個人情報保護法に則り、厳重に管理致します。