

「Zoom」を使ったオンラインと会議室にて大型モニターにて受講 セミナーのご案内

- ・物価上昇分に見合った賃上げの実現に
- ・原材料高騰、仕入れ先値上げに対応に

勝ち残る人は知っている

「価格転嫁」の基本と極意!

価格転嫁や価格交渉の極意を知ることですっきりと利益を確保できる経営体質に

国際情勢から仕入れ価格等が高騰し、経営への影響が表面化しています。環境が変化の中で事業を継続させるためには、同じ価格設定による利益を削るだけの事業方針からどこかのタイミングで価格転嫁をしなければなりません。既に変化に対応し、ピンチをチャンス切り替えて成果を出している事業者が出て来ています。本セミナーでは、価格設定・価格交渉の基礎を学び、価格転嫁を実施した事例から今行える効果的な対策方法を分かりやすく解説致します。

主な講座内容

- ・どこまで価格高騰するかを歴史から知る
- ・円安、インフレ、コロナを乗り越えている事業者の特徴
- ・上手くいっている事業者知っている単価と利益の関係
- ・仕入れ高騰を利益増加に繋げるための考え方
- ・中小企業の生き残りの切り札ブランディング

【注意事項】

- ・リアルタイム配信によるオンラインでの開催です。
- ・本セミナー受講に際しての通信費用等は受講者にてご負担ください。
- ・本セミナーで提供するスライド、動画、画像、音声等のコンテンツの全部または一部は、本セミナーの受講用途でのみご利用ください。
- ・無断で、本セミナー資料およびコンテンツの複製(テキストの印刷、静止画でのキャプチャ、録音・録画等を含む)、上映、公衆送信、展示、頒布、譲渡、貸与、翻案、翻訳、二次的利用等を行うことは、著作権侵害となる場合があります、また講演者等の肖像権を侵害する行為にもなる場合がありますため、おやめください。

7月19日(水)
14:00~16:00

〈講師プロフィール〉

たうち たかのぶ

田内 孝宜 氏

- ・ミナト経営株式会社代表取締役
- ・中小企業診断士



2016年、滋賀県が元気になるお手伝いをしたいと思い創業。現在はランチエスター戦略 × チームビルディングをコンサルの軸に据え、滋賀県内では経営コンサルティングを行いつつ、全国各地でセミナーを開催している。

- ◆方法 オンライン (Zoomを使用します)
- ◆受講料 無料 (先着順)
- ◆定員 50名 (定員に達し次第、締め切ります)

〈お申し込み方法〉

下記申込欄に必要事項をご記入いただき、

FAX、メール、お電話にてお申込みください。

〈主催〉 多摩商工会議所

FAX : 042-376-1188、メール : sysope@tamacci.or.jp、電話番号 : 042-375-1211

多摩商工会議所 行

『「価格転嫁」の基本と極意!』 受講申込書

事業所名		TEL	
所在地		Mail	@
受講者名	□オンライン □会議室 ※いずれかチェック (複数名のご参加可能)		

※ご記入頂いた情報は本セミナーに関する運営のみに利用し、取扱いにつきましては個人情報保護法に則り、厳重に管理致します。